

**Mit der Beantwortung der folgenden Fragen beschleunigen Sie die Bearbeitung Ihrer Kreditanfrage aufgrund der Corona-Krise. Vielen Dank!**

<b>Name Ihres Unternehmens</b>		
<b>Kontonummer</b>		
<b>Branche</b>		
<b>Ihre Kontaktdaten</b>		
<b>Erforderliche wirtschaftliche Unterlagen</b>	-	Jahresabschluss bzw. Gewinnermittlung 2018 BWA 12/2019 inkl. SuSa Liquiditätsplanung (12 Monate) *

\* Die Liquiditätsplanung sollte die nächsten 12 Monate umfassen. Es ist wichtig zu ersehen, dass der benannte Liquiditätsbedarf zur Abdeckung aller Verpflichtungen abzüglich der noch bestehenden und zukünftig wieder erwarteten Liquiditätszuflüsse zzgl. angemessenem Puffer ausreicht. Die letzte BWA kann helfen, keine wesentlichen Positionen zu übersehen.

### Branchen- und Marktsituation

- Wie stark sind Sie von der aktuellen Entwicklung betroffen?
- Gibt es Lagerrisiken? Gehen Vorräte zur Neige?
- Kann es zu Engpässen bei Lieferketten kommen? Fertigmaterial oder Rohware?
- Rechnen Sie unmittelbar mit Preissteigerungen aufgrund Verknappung?
- Ist mit einer geringeren Nachfrage Ihrer Produkte /Dienstleistung zu rechnen?
- Handelt es sich um einen vorübergehenden Einbruch nur aufgrund von Corona? Sehen Sie Nachholeffekte für die Zeit danach?
- Gibt es Schlüsselkunden oder Haupt-Auftraggeber, die unmittelbar ein hohes Risiko durch die Corona-Krise tragen?
- Wie hoch ist Ihr aktueller Auftragsbestand und die aktuelle Auftragsreichweite?

<b>Ihre Aussagen in Stichpunkten</b>
<ul style="list-style-type: none"> <li>▪</li> <li>▪</li> <li>▪</li> <li>▪</li> <li>▪</li> <li>▪</li> <li>▪</li> <li>▪</li> <li>▪</li> <li>▪</li> </ul>



### Personalsituation:

- Wie viele Mitarbeiter arbeiten in Ihrem Unternehmen?
- Ist Ihr Umsatz stark personalabhängig bzw. personalintensiv?
- Haben Sie bereits Kurzarbeit angemeldet?
- Können Sie Teams aufteilen, um Klumpenrisiko / Betriebsstillstand zu vermeiden? (Homeoffice, mehrere Schichten etc.)
- Gibt es Mitarbeiter / Spezialisten mit Schlüsselfunktionen in Ihrem Unternehmen?
- Wie hoch ist das Ansteckungsrisiko durch Kundenkontakt? Wie hoch ist das Risiko im Kontakt zu besonders gefährdeten Bevölkerungsgruppen?
- Gibt es mehrere Standorte und wie werden diese gesteuert?

#### Ihre Aussagen in Stichpunkten

- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 

### Management:

- Gibt es einen Notfallplan hinsichtlich der Vertretung des Unternehmens? Vertretungsregelung im Außenverhältnis? (Kontovollmachten, Online-Banking, Absicherung der betrieblichen Risiken)
- Gibt es einen Notfallplan im Falle der Betriebsunterbrechung?
- Welche Erfahrungen bestehen seitens der Geschäftsführung im Umgang mit Krisen?
- Besteht eine Warenkreditversicherung?
- Welche Investitionsmaßnahmen haben Sie bereits zurückgestellt?

#### Ihre Aussagen in Stichpunkten

- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 

### Liquiditätssituation:

- Wie lange reichen Ihre Liquiditätsreserven (Barmittel)?
- Welche Barmittel können die Gesellschafter einbringen?
- Gibt es kurzfristig liquidierbare Vermögenswerte?
- Gibt es bereits Zahlungsrückstände seitens Ihrer Kunden und wie hoch sind diese?
- Welche liquiditätsschonenden Maßnahmen wurden bereits eingeleitet? (Kurzarbeitergeld, Stundung Finanzamt beantragt, Tilgungsaussetzungen bei anderen Finanzierungspartnern incl. Autobanken beantragt, Verhandlungen mit Lieferanten hinsichtlich Zahlungsmodalitäten, anderweitige Zuschüsse beantragt u.a.)
- Können Sie den aktuellen Liquiditätsbedarf beziffern und auf welcher Basis? (Berücksichtigung von Umsatz, Fixkosten, Materialaufwand, Personal, Zeitraum der Beeinträchtigung etc.)
- Haben Sie bereits bei anderen Kreditinstituten einen Kreditantrag gestellt?

### Ihre Aussagen in Stichpunkten

- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 
-